



SEMINARREIHE

# GUT ZU WISSEN IM AGRARHANDEL



DER AGRARHANDEL

## Vertriebswissen SAATGUTVERKAUF –

### Argumente und Infos für den erfolgreichen Z-Saatgutabsatz

**Mittwoch, 01.07.2026 von 9:00 – 12:00 Uhr, Online-Seminar**

Die Verwendung von hochwertigem, gesundem Saatgut ist die Basis für eine erfolgreiche Ernte. Saatgut ist für den Landwirt ein entscheidendes Betriebsmittel. Daher sind Mitarbeiter im Saatgutvertrieb und im Außendienst im Gespräch mit ihren Kunden besonders gefordert – für sie wollen wir einen konzentrierten Überblick geben über zentrale Aspekte der Saatgutproduktion. Im Fokus steht dabei die Frage: Was muss ich wissen, um erfolgreich Saatgut verkaufen zu können?

Diese Veranstaltung richtet sich an Mitarbeiter im Saatgutvertrieb von Agrarhandels- und VO-Unternehmen. Sie wird gestaltet von langjährig in der Saatgutbranche tätigen und erfahrenen Experten aus dem Bundesverband der VO-Firmen (BVO).

#### INHALTE

- Entstehung von Z-Saatgut, Überblick über die Akteure und den Saatgutmarkt, Saatgutetiketten verstehen
- Was macht Z-Saatgut aus, warum sollten Landwirte sich dafür entscheiden?
- Informationsquellen zur geeigneten Sortenwahl
- Logistische Abläufe zur bedarfs- und termingerechten Marktversorgung
- Saatgutaufbereitung und -behandlung (chemische Beizen und Alternativen)
- Qualitätsanforderungen, entscheidende Parameter erkennen
- Professioneller Umgang mit Reklamationen, erfolgreiche Kundenkommunikation und Serviceleistungen
- Besonderheiten im Bereich Öko-Saatgut

#### Referenten

**Jörg Hartmann**, SGL GmbH | **Karl-Theodor Siebels**, BAT Agrar GmbH & Co. KG |

**Johannes Schilling**, GSA Wiesenmühle GmbH & Co. KG |

**Daniel Mirschel**, Öko-Korn-Nord w.V. | **Inken Garbe**, stellvertretende Geschäftsführerin BVO

**Die Veranstaltung richtet sich nur an Mitglieder des DAH und BVO und ist kostenfrei.**

[WWW.DER-AGRARHANDEL.DE](http://WWW.DER-AGRARHANDEL.DE)

hier anmelden!